



Cours interentreprises – Jour en présentiel 6

Présenter une ébauche de projet

Directive de travail « elevator pitch »

Situation initiale

Aujourd'hui au CI, vous avez conçu une ébauche de votre projet. Vous allez maintenant la présenter en utilisant la méthode « elevator pitch ».

Voici comment elle fonctionne : imaginez que vous avez un entretien d'embauche. Dans l'ascenseur que vous empruntez pour vous y rendre, vous rencontrez la personne avec laquelle vous allez avoir cet entretien. Profitez des 90 à 120 secondes que dure ce trajet en ascenseur (« elevator ») pour communiquer brièvement à cette personne les principales informations sur vous, afin qu'elle puisse se faire une bonne première impression à votre sujet.

Vous allez maintenant appliquer ce principe à la présentation de votre ébauche de projet.

Définition de la tâche

Étape 1 Pendant les 15 prochaines minutes, créez une présentation d'une durée de 90 à 120 secondes. Appuyez-vous pour cela sur votre ébauche de projet et sur des visuels (p. ex. graphiques, captures d'écran, images). Réfléchissez à ce qui rend votre idée de projet unique. Votre présentation doit au moins contenir les points suivants :

- Le titre du projet
- La situation initiale
- Les objectifs

Étape 2 Formez des groupes de quatre.
Présentez tour à tour votre elevator pitch.

Étape 3 En groupe, discutez des questions en suspens par rapport aux projets.

Pour les plus rapides : donnez-vous mutuellement du feed-back sur l'elevator pitch.

Attentes

Présenter son projet de manière compréhensible, pour que les autres personnes en formation puissent en connaître l'essentiel.



Kauffrau/Kaufmann EFZ Dienstleistung und Administration (DA)
Employé-e de commerce CFC Services et administration (SA)
Impiegata/impiegato di commercio AFC Servizi e amministrazione (SA)

Organisation

Durée : 25 minutes

Méthode de travail : groupe de quatre

Outils : ordinateurs portables, ébauche de projet